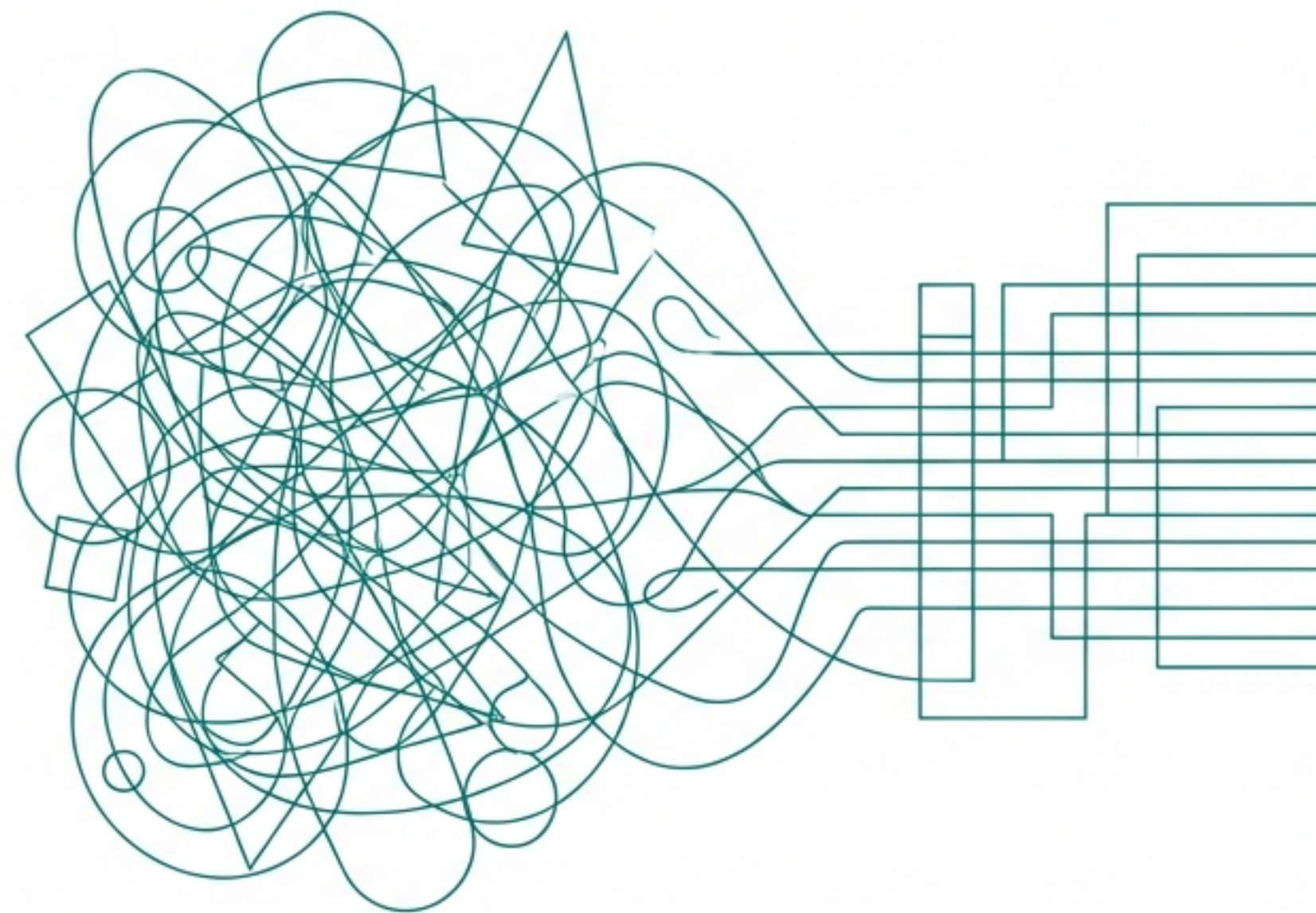


NATALIA ALCAIDE

B U S I N E S S C O N S U L T I N G

Estrategia y Resolución Empresarial

De la confusión operativa a la claridad ejecutiva.



NATALIA ALCAIDE

“

Si piensas que tu empresa podría funcionar mejor, probablemente tengas razón.

+

Tengo mil ideas
pero no sé por
dónde empezar.

+

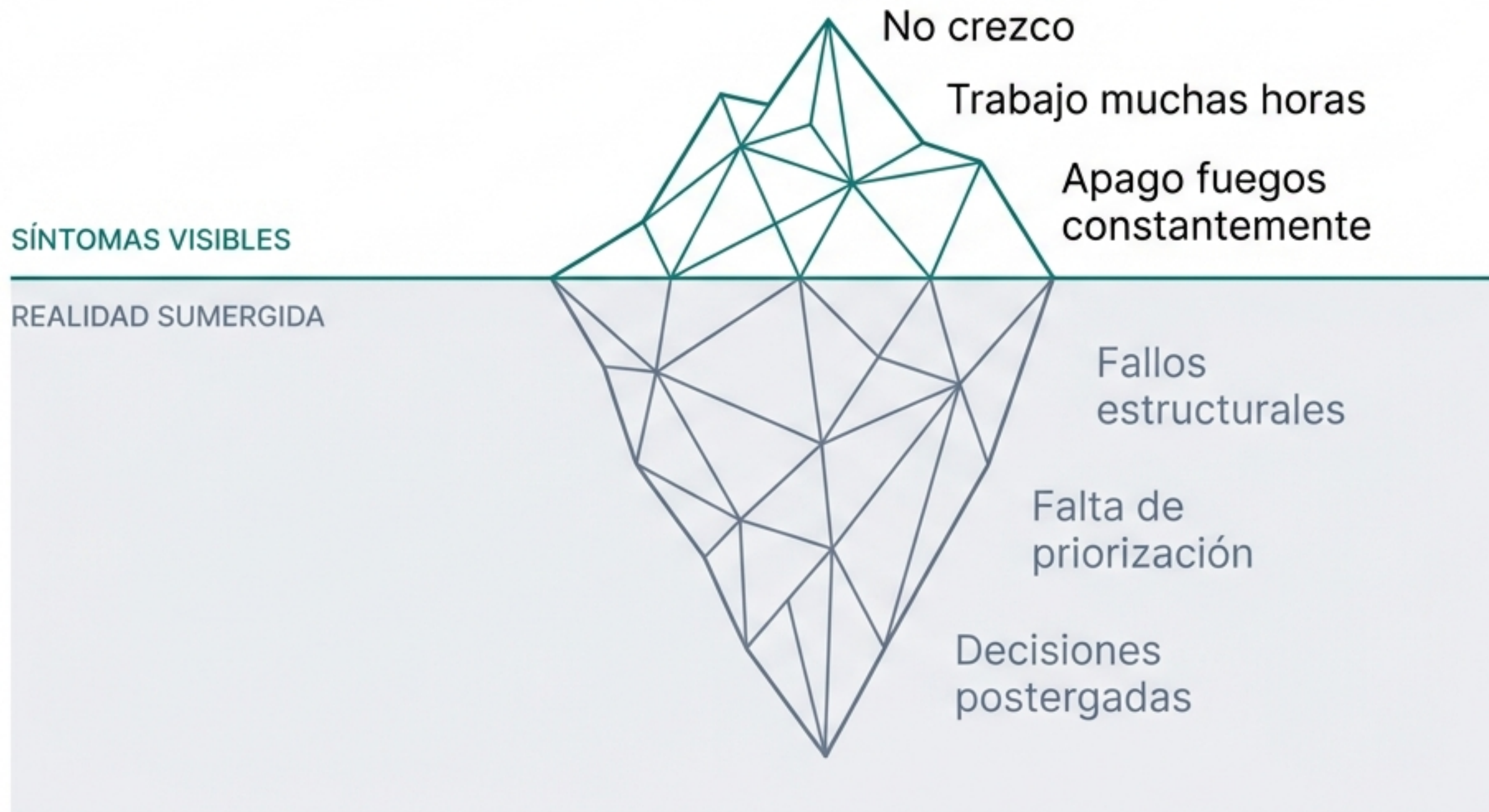
Trabajamos mucho,
pero no vemos los
resultados deseados.

+

Me cuesta tomar
decisiones y no sé
qué más hacer.

Insight: La sensación de estancamiento no es falta de esfuerzo, es falta de diagnóstico. Si sientes que algo va mal, tu intuición es correcta.

El Bucle de la Operatividad vs. La Causa Raíz



Las fórmulas mágicas fallan porque atacan el síntoma.

Trabajar más horas no resolverá un problema de estructura. Necesitamos distinguir la señal del ruido.

Filosofía de Intervención: Sin Artificios

1. Diagnóstico de Causa Raíz

Distinguir síntoma de enfermedad. No tratar lo que se ve, sino lo que lo provoca.

2. Foco y Priorización

Decidir qué se hace, qué espera y qué se descarta. Eliminar la dispersión.

3. Ejecución sin Artificios

Rechazo a soluciones prefabricadas. Resolución pragmática de problemas reales.

4. Autonomía

El objetivo es que recuperes el control, no generar dependencia de la consultoría.

Transformar la confusión en ejecución directa.

Un Modelo de Intervención en Dos Fases

No operamos sin saber qué ocurre. Primero el orden, luego la acción.



Fase 1: Programa Diagnóstico

La radiografía de tu negocio en una semana.

Qué es: Un análisis profundo para entender qué bloquea el avance y dónde poner el foco.

Para quién: CEOs que supertidita. CEOs que necesitan criterio para decidir.

RESULTADOS (DELIVERABLES)

- ◆ **Identificación del problema raíz.** Lo que no es visible a simple vista.
- ◆ **Hoja de Ruta.** Documento final con conclusiones, prioridades y próximos pasos.
- ◆ **Criterio.** Saber qué pausar y qué descartar.

Logística del Diagnóstico: Claridad sin Riesgo

DURACIÓN	1 semana intensiva (Lunes a Sábado)
FORMATO	1:1 Online (Opción presencial)
TU COMPROMISO	2 cuestionarios + 3 sesiones estratégicas (imprescindible asistencia del CEO)
INVERSIÓN	395 € - 495 € + IVA (Según fechas y plazas)

Incluye recomendación honesta sobre si tiene sentido pasar a la fase de ejecución.

La Transición: Tú Decides el Siguiente Paso

Tras el diagnóstico, tienes la Hoja de Ruta y el criterio. El camino a seguir es tu decisión.



Fase 2: Sprint de Resolución

4 Semanas. Un problema. Solución real.

Filosofía: No intentamos arreglar toda la empresa a la vez. Seleccionamos el bloqueo crítico que impide el avance y lo eliminamos.



Diseño y arranque
del cambio

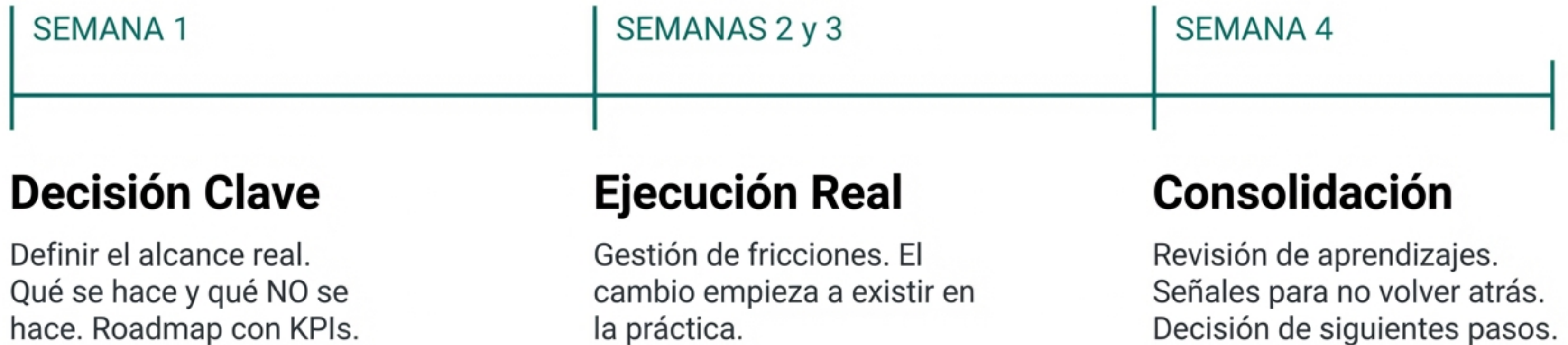


Acompañamiento
estratégico



Resolución de un
punto crítico

El Roadmap de 4 Semanas



Requisitos y Compromiso

Esto no es para 'ir viendo'.

REQUISITOS DEL CLIENTE:

- ✓ **Capacidad de decisión:** Valentía para dejar de aplazar decisiones incómodas.
- ✓ **Tiempo:** Disponibilidad de 3 a 4 horas semanales para ejecución.
- ✓ **Acción:** Ejecución activa entre sesiones.

INVERSIÓN SPRINT

Precio: 1.400 € + IVA

Formato: 1:1, 4 semanas consecutivas

Casos de Éxito: De la Confusión a la Claridad

ROBERTO (Foco)

Problema: Sensación de no consolidar nada.

Intervención →

Resultado: Claridad sobre qué frenar y qué priorizar.

ELENA (Estructura)

Problema: Mucho esfuerzo, poco crecimiento.

Intervención →

Resultado: Recuperación de estructura y sistema de captación.

ALEX (Retención)

Problema: Fuga de clientes desconocida.

Intervención →

Resultado: Identificación del fallo real y freno a la pérdida de clientes.

Sobre Natalia Alcaide

Trabajo con CEOs que necesitan una mirada externa y experta. Mi trabajo es darte las herramientas para que recuperes el aire y el control. Historias real decisiones que mueven empresas.

Autora del libro: Las 21 claves para que tu empresa despegue



Recupera el Control

¿Existe encaje estratégico?

1. Agendar llamada de validación (30 min).
2. Verificar si el sistema se adapta a tu situación.
3. Selección de semana de inicio.

Deja de aplazar lo inevitable.